

ATTACHE(E) COMMERCIAL(E) H/F

Ile de La Réunion – Secteur Ouest, Sud.

SUEZ Recyclage et valorisation Réunion, développe son expertise dans les prestations de collecte, de transport, de valorisation et de traitement des déchets depuis 30 ans. Au fil des années, l'entreprise a su diversifier son portefeuille d'activités en ayant pour objectif le développement durable de la Société Réunionnaise. SUEZ Recyclage et valorisation Réunion a pour ambition de proposer des solutions innovantes en matière de traitement et de valorisation des déchets, dans une démarche d'économie circulaire. Dans le cadre de notre positionnement sur les secteurs Ouest et Sud de l'île de La Réunion, nous recherchons actuellement un(e) Attaché(e) Commercial(e).

Descriptif de l'offre

Rattaché(e) au Chef des Ventes, vous êtes garant(e) du déploiement de la politique commerciale sur un périmètre défini (secteur ouest et sud de l'île) via la mise en œuvre du plan commercial de la société défini avec votre N+1.

A ce titre, vos missions principales seront les suivantes :

- Animer et développer le portefeuille client de manière rentable et durable, notamment en déclinant les actions prévues au plan d'action commercial.
- Elaborer les devis et offres commerciales, en collaborant avec les acteurs pertinents.
- Réaliser les revues de contrats périodiques du portefeuille clients affecté.
- Alimenter la ligne managériale en informations clients ou marché, analyses commerciales et propositions d'actions.
- Participer à l'analyse des marchés et à l'étude des besoins de la clientèle.
- Participer à la conception des prestations et procédés nouveaux.
- Acquérir de l'information externe (marchés, concurrents ...) et en assurer la formalisation et / ou la diffusion pertinente auprès de ses collègues et de sa hiérarchie.
- Contribuer à la maîtrise de l'information commerciale par la détection et la qualification des gisements clients (producteurs de déchets).

Profil

De formation supérieure type Ecole de Commerce/de gestion ou filière technique universitaire (Bac+2 à Bac+5), vous possédez une expérience réussie sur un poste similaire, idéalement acquise dans la prestation de service aux entreprises et auprès des industriels. Doté d'une double compétence technique et commerciale, vous bénéficiez d'une bonne connaissance des attentes et exigences du secteur industriel/déchets. Vous avez un goût prononcé pour le développement de vente complexe à travailler en cycles longs. Vous savez travailler en mode projet, et qui plus est via de nouveaux outils tels que les réseaux professionnels (linkedin, viadeo, social selling...).

Contact

Merci d'envoyer CV et Lettre de Motivation via le Formulaire de contact en ligne ou par mail Direction des Ressources Humaines de SUEZ RV REUNION (eglantine.plante@suez.com) / 0262 48 48 80.

SUEZ RV REUNION

Siège social – 5 rue de la Pépinière, ZAE La Mare, 97438 Sainte Marie, Réunion – SAS au capital de 288 000 euros - Siren 331 357 160 RCS ST DENIS DE LA REUNION
Tél : +262 262 48 48 80 - www.suez.re